

technirub

F L E X I B E L I N R U B B E R

Sales manager

Als Sales Manager in Zeewolde draag je de verantwoordelijkheid voor het aansturen, coachen en inspireren van ons team, bestaande uit twee verkoopbinnendienstmedewerkers, inkoop en engineering. Dit doe je door middel van gesprekken en coaching on the job. Je leidt de verkoopvergaderingen en verschillende overleggen, waaronder functioneringsgesprekken. Het opstellen en behalen van de omzetbegroting van jouw team is jouw verantwoordelijkheid, waarbij je een businessplan opstelt en dit vertaalt naar jouw team. Je werkt nauw samen met verschillende afdelingen om processen en doelstellingen te behalen. Projectmatig werk en rapportage aan betrokkenen en je leidinggevende zijn onderdeel van je taken. Ook analyseer je voortdurend de markt en maak je samen met je team en de directie strategische verkoopplannen.

Overige kerntaken:

- Onderhouden, behouden en adviseren van (inter)nationale relaties;
- Het borgen van de vastgestelde verkoop KPI's;
- Onderhouden van prijsafspraken;
- Trainen en verbeteren van de effectiviteit van je team, zowel verkoop-, engineering- als inkoopmedewerkers;
- Controleren van tijdige en juiste invoer van bezoekregistraties in ons ERP-systeem;
- Verstrekken van informatie en rapporteren aan de bedrijfsleiding.

Onze nieuwe collega:

- Heeft HBO werk- en denkniveau, verkregen door opleiding en ervaring;
- Heeft minimaal tien jaar verkoopervaring in een business-to-business omgeving, waarvan minimaal drie jaar leidinggevend. Ervaring in de maakindustrie is een pré;
- Heeft affiniteit met techniek;
- Kan ons team coachen en motiveren op salesvaardigheden, structuur, werkaanpak, kwantiteit en kwaliteit;
- Straalt vertrouwen uit en beschikt over analytisch denkvermogen;
- Heeft aantoonbare communicatieve en leidinggevende capaciteiten;
- Beschikt over een goede beheersing van de Nederlandse, Duitse en Engelse taal, zowel in woord als geschrift;
- Heeft goede kennis van het gebruik van een ERP-systeem;
- Kan werken in een open, informele bedrijfscultuur waar eigen inbreng wordt gewaardeerd, maar weet ook projecten, doelstellingen en deadlines te behalen en processen te waarborgen.
- Is in het bezit van rijbewijs B;

Wij bieden o.a.:

- Een uitdagende functie met volop mogelijkheden voor persoonlijke ontwikkeling;
- Gezellige bedrijfsuitjes en -feestjes om de teamspirit te versterken;
- Een enthousiast team in een dynamische werkomgeving;
- Doorgroeimogelijkheden en de kans om jezelf te blijven ontwikkelen door middel van opleidingen;
- Een passende beloning en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder:
 - Een salaris tussen €3.825 en €4500 bruto per maand op basis van een 40-urige werkweek;
 - 8% vakantiegeld;
 - Reiskostenvergoeding van €0,19 per kilometer, volledige vergoeding van openbaar vervoer op basis van de 2e klasse of een fietsplan;
 - Pensioenregeling;
 - Een contract voor 12 maanden, met de mogelijkheid tot een vaste aanstelling bij goed functioneren.



technirub

F L E X I B E L I N R U B B E R

Ben jij een mensgerichte teamspeler die graag samenwerkt aan het voltooien van de meest uiteenlopende projecten? Solliciteer dan direct of kom eerst langs voor een informele kennismaking onder het genot van een kopje koffie om een indruk te krijgen van onze organisatie.

Wil je graag meer ontdekken over Technirub?

Bezoek onze website www.technirub.nl of volg ons op [LinkedIn](#) of [Facebook](#) voor een kijkje in onze organisatie en onze activiteiten.

Ben je enthousiast om direct te solliciteren?

Stuur dan jouw cv en motivatie naar Justyna Timmermans via justyna@technirub.nl.

Let op: we waarderen geen acquisitie naar aanleiding van deze vacature.